



## Landtmeters Group verzamelt specialistische bedrijven uit de nautische sector in Antwerpen

De grens van de Haven in Antwerpen schuift stelselmatig op naar het noorden. Precies op het snijvlak tussen de trendy Eilandje-buurt en de dokken waar alsmaar grotere vrachtschepen aanmeren fonkelt sinds kort Landtmeters Group aan een gevel.

In dit pand vonden belangrijke scheepsbedrijven onderdak. De leeftijd van de hier verzamelde scheepvaart- en watersportgerelateerde zaken gaat meer dan anderhalve eeuw terug.

Noël Fasquelle, de zaakvoerder van deze cluster, noemt zichzelf een 'sweeper'. Deze term komt uit de zeilracewereld en definieert de man die aan boord op alle posten kan inspringen, en tegelijk het geheel in het oog houdt. Fasquelle beseft dat hij met zijn aanpak tegen de meest elementaire managementregels in druist. Wat is het geheim van zijn one stop shop aanpak voor zowel de professionele vaart als de watersport?



### De persoonlijke aanpak

Noël Fasquelle hoeft niet eens na te denken om de startjaren van de bedrijven die hij in portefeuille heeft op te sommen. Zeil- en vlaggenmakerij R. De Wit, een doorstart van Buysaert - De Wit uit 1851. Landtmeters NV, opgericht in 1938 maar daarvoor al vele jaren actief voor de schipperij in de oude dokken van Antwerpen. UVO dekzeilen en yachting uit 1904 en ook Bandera vlaggenmakers uit 1951. Bij het overlijden van de gerenommeerde koopvaardij uniformenmaker Van Den Eede is ook die bedrijvigheid overgenomen door de Landtmetersgroep.

Vele van deze firma's waren de hofleveranciers van de Belgische schoolschepen zoals de Avenir en de Mercator, toen nog in actieve dienst En volgden de evolutie van rederijen zoals CMB of Red Star Line, maar ook de grote nautische actoren van vandaag. Fasquelle, zoon van een tagrijnhandel, startte twintig jaar geleden met een winkel die gespecialiseerd was in watersportspullen: Landtmeters Naval Store. Die incasseerde toen de klappen van de terugval na de eerste windsurfingboom.



### **Zintuiglijke winkel**

Noël Fasquelle: "Wie wil groeien in de watersportbranche, moet rekening houden met de nieuwe tendensen die de klanten vandaag volgen. Je moet service leveren, je moet snel kunnen leveren en je moet je product als beste kennen. We zouden e-commerce als concurrent kunnen zien, maar de cijfers tonen precies het tegenovergestelde. De watersporter wil voelen, kijken en misschien wel ruiken. Met zijn tastzinnen kunnen vergelijken. Dat is misschien een Vlaamse karaktertrek."

"We hebben al jaren geïnvesteerd in een enorme stock en dat loont omdat dat zintuiglijke vergelijken bij ons in de zaak kan. Daar kan een e-bedrijf niet tegenop." zegt hij nog. Vele van de aangetrokken bedrijven waren in feite einde generatie spelers. Heel dikwijls gezinsondernemingen waar geen opvolger voor kon worden gevonden.

"Maar zowel hun klantenbestand als hun afzet is de garantie op een minimale leefbaarheid." verduidelijkt Fasquelle. "Het is door het aanbod te combineren dat we een bijkomende meerwaarde kunnen aanbieden die tot ver buiten de nautische wereld doordringt. Als een TV-zender materiaal voor een spelletje op zee nodig heeft, bellen ze eerst naar ons voor dekzeilen, boeien, reddingsmateriaal en veel meer. Heel wat mensen uit de shipping hebben ook een jacht, waardoor ze op één adres terecht kunnen voor zowel professioneel materiaal voor de loodsbotenuitrusting bijvoorbeeld, maar ook voor een nieuw zeiljack. En naast de uniformen leveren we het lesmateriaal voor de studenten aan de Hogere Zeevaartschool, die straks de inventarislijst van de grote schepen gaan beheren."



## **Aanbod voor professionele vaart als voor pleziervaart**

Van een recht-toe-recht-aan watersportzaak met de grote merken van de yachtingmarkt is de groep dus uitgegroeid naar een belangrijke, bijna unieke speler in de havenbedrijvigheid. Hierdoor ontstond er ook een interessante economische kruisbestuiving.

Maar het gaat Fasquelle over veel meer. "Ik heb gezocht naar een gebouw dat redelijk bereikbaar is, maar waar vooral vlot geparkeerd kan worden. Onze mensen hebben een zeer sterke band met wat ze verkopen. Er zitten topzeilers bij die ook de meest onervaren watersportbeginner wegwijs kunnen maken. En dan is er de haast kolossale stock die in de praktijk de beste investering is die we ons kunnen voorstellen. Dank zij de veelzijdigheid van de activiteiten gaan we ook de winterdip in de watersport verkoopsactiviteit kunnen opvangen."

De bedrijven behouden hun rechtsgeldige autonomie maar door de overnames ontstaan ook andere voordelen. Fasquelle: "De groep levert nu ook meer aan andere watersportbedrijven. Bijvoorbeeld: de Banderavlaggen worden nog steeds gezeefdrukt en zijn dus duurzamer. We hebben ook een kwaliteitsvolle borduurtechniek die niet alleen op zakelijke wimpels goed uitkomt, maar prachtige kroontjes laat prijken op de Belgische vlaggen." Pocht Fasquelle. Hiermee zijn ze het sterkst vertegenwoordigd in zowat alle watersportwinkels.



## Evolueren is structureren

Wordt het allemaal niet wat veel voor een man die ook nog eens een verwoed verzamelaar is van antiek, brocante en curiosa van de scheepvaart? "We hebben een zeer belangrijke support van Fiduciare BDO. Naast de bekende fiscale controle, geven deze professionals ook advies op vlak van overnames, opstellen en interpreteren van rapporten over de onderneming. Kortom een competent en onafhankelijk raadgever die dank zij het "kennen" en "kunnen" het grootste vertrouwen geeft in de diverse fases van uitbreiding. En onze strenge boekhoudster / accountant brengt haar gage tienvoudig op."

Daarnaast komt er vanaf begin oktober een nieuwe 'sweeper' in dienst die de supervisie van de dagelijkse routine op de vloer zal opvolgen en zakelijk bijsturen. Dat brengt het totaal aantal werknemers op 13. Noël Fasquelle zal dus meer tijd hebben voor zijn echte ambitie: de koers uitzetten van een ongeziene groep aan gespecialiseerde bedrijven in de professionele en in de pleziervaart. En de 'sweeper' 'sweepen'.

Meer op de [website van Landtmeters Group](#) □

## LANDTMETERS NAVAL STORES GROUP

- Landtmeters Yachting Equipment
- Landtmeters Maritime & Industrial Equipment
- Bandera Vlaggenmakerij
- Zeil- & Vlaggenmakerij R. De Wit Shipchandler (opvolger Buysaert)
- Uvo Yachting & Scheepvaart

- Uvo Dekzeilen & Baches